

SIMTEC
155 cours Berriat
38000 GRENOBLE



Offre d'emploi

Ingénieur.e d'Affaires F/H

Type d'offre :	CDI
Poste à pourvoir :	Immédiatement
Lieu du poste :	France / Rhône-Alpes / Grenoble : (SIMTEC)
Salaire :	35-50 k€ brut /an selon expérience + PRIME
Contact :	Patrick NAMY, patrick.namy@simtecsolution.fr

Présentation de la société SIMTEC :

SIMTEC est une société d'ingénierie de modélisation/simulation numérique, dont le cœur de métier est d'assister les Industriels dans leur démarche de Développement, de Recherche, et d'Innovation. *Via* une collaboration forte, en interactions continues, nous aidons nos clients à structurer leur R&D et à explorer scientifiquement de nouvelles pistes de travail apportées par leur expérience métier.

Nous sommes spécialisés dans les domaines suivants des sciences physiques:

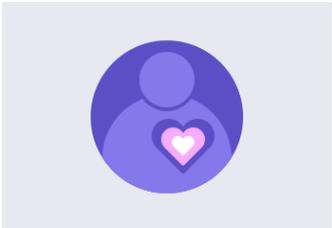
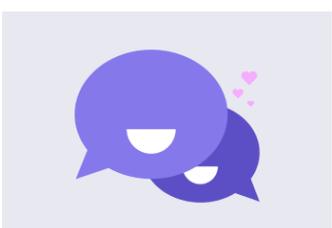
- Mécanique des fluides (écoulement turbulent, laminaire, diphasique, interaction fluide-structure)
- Mécanique des structures (viscoélasticité, hyperélasticité, plasticité)
- Electromagnétisme (champ électromagnétique, induction)
- Echanges thermiques (conduction/convection/rayonnement)
- Génie des procédés, électrochimie

Notre offre de service est composée des points suivants :

- Sous-traitance en modélisation : le client décrit sa thématique avec ses mots « métiers », que nous traduisons en équations mathématiques (EDP) que nous résolvons sous COMSOL Multiphysics.
- Formation sur-mesure : nous construisons des formations à COMSOL Multiphysics sur mesure, adaptée aux besoins de nos clients. En quelques jours, le client devient capable d'être efficace et quasi-autonome sous COMSOL Multiphysics.
- Accompagnement à la modélisation : nous assistons nos clients dans le développement de leur modèle, en leur apportant un regard critique expert sur leurs travaux de modélisation.
- Développement d'outils d'aide à la décision, avec possibilité de calcul à distance.

SIMTEC est le leader des consultants certifiés COMSOL en France.

Nos valeurs :

	<p style="text-align: center;">Excellence et Bienveillance</p> <ul style="list-style-type: none">• Nous sommes experts de notre domaine. Cela ne veut pas dire que nous sachions tout sur tout, mais cela peut nous permettre de déplacer des montagnes (au moins les petites).• Nous aimons communiquer notre savoir, dans un esprit d'entraide.
	<p style="text-align: center;">Apprentissage et Développement Personnel</p> <ul style="list-style-type: none">• Nous faisons les choix qui nous permettent de grandir, à la fois d'un point de vue entreprise, mais également humain.• Nous considérons que l'apprentissage ne s'arrête jamais vraiment.
	<p style="text-align: center;">Communication Franche, Ouverte, et Efficace</p> <ul style="list-style-type: none">• Nous communiquons efficacement, à l'oral ou à l'écrit pour s'assurer que chacun avance en confiance dans la même direction.• Nous nous faisons confiance entre collègue, nous n'avons rien à nous prouver, et...ça change tout !
	<p style="text-align: center;">Fun</p> <ul style="list-style-type: none">• Nous nous prenons au sérieux vraiment tout le temps, et nous détestons rigoler.• Être fun n'empêche pas d'être bon.

Description du Poste:

Rattaché.e directement au dirigeant de l'entreprise, vous assurez :

- La gestion des prospects rencontrés dans les salons ou conférences scientifiques, en vue de les accompagner dans la description de leurs besoins en modélisation/simulation numérique.
- L'élaboration de solutions personnalisées, conjointement avec l'équipe dirigeante, ainsi que la négociation des contrats.
- La prospection téléphonique et physique,
- La gestion et la fidélisation des clients,

- La gestion de la communication de la société (réseaux sociaux, WEB, vidéos...)

Pour atteindre vos objectifs, nous vous proposons :

- Un cadre de travail où l'investissement de chacun est récompensé,
- Une formation à nos produits et services,
- Un outil de CRM et des réunions hebdomadaires avec le dirigeant,
- Une rémunération non-plafonnée composée d'un fixe et de commissions + ordinateur portable + mutuelle familiale.

Profil recherché:

- Ingénieur.e doté de solides connaissances techniques et ayant suivi un double cursus commercial
- Maîtrise de l'anglais obligatoire (participations à des salons internationaux).
- Force de proposition marketing

Si intéressé : CV + lettre de motivation à patrick.namy@simtecsolution.fr